

Takım Yıldızları



Elif AYDIN Abdi İbrahim İlaç A.Ş.

Elif Aydın, Moleküler Biyoloji ve Genetik bölümü mezunu. Henüz öğrencilik yıllarında bu mesleği yapmayı koymuş kafasına ve mezun olduktan hemen sonra ürün müdürü olarak adım atmış sektöre. Son 3.5 yıldır Abdi İbrahim İlaç Firması'nda Kıdemli Ürün Müdürü olarak çalışıyor. Öylesine yoğun bir tempo içinde çalışıyor ki çoğu zaman bu tempo içinde “koca bir kışın geçip yazın geldiğini ancak sofraya gelen kirazdan anlayabiliyorum” diyor. Bu ay ki 'Takım Yıldızları' köşemizde yer verdiğimiz Elif Aydın sektöre yönelik sorularımızı yanıtladı.

Röportaj: Hülya KAPUCU

ACME: Biraz kendinizden bahseder misiniz?

Elif AYDIN: Boğaziçi Üniversitesi Moleküler Biyoloji ve Genetik bölümünden 1998 yılında mezun oldum. 3,5 yıldır Abdi İbrahim İlaç Firması'nda çalışıyorum. Kıdemli Ürün Müdürüyüm. Daha önce Boehringer Ingelheim İlaç'ta 2 yıl ve Deva Holding'te de 1 yıl ürün müdürü olarak çalıştım.

ACME: Bu sektöre geçişiniz nasıl oldu? Niçin bu mesleği seçtiniz?

Elif AYDIN: Boğaziçi Üniversitesi'nde her bahar döneminde kariyer günleri organize edilir. 4. sınıftayken kariyer günlerinde, ilaç firmalarının

tanıtım toplantılarına katılmıştım. İlaç firmalarının yapıları, departmanları ve sağlık sektörüne verdikleri hizmetleri daha detaylı öğrenme şansı elde etmiştim. Özellikle pazarlama bölümle-

Başta satış olmak üzere şirketin içindeki bütün departmanlarla (Ruhsatlama, Satınalma, Üretim,...) paslaşmış, sonuçta topun kaleye atılması için koşturan forvetlere son pası atarak, takım halinde gol diye bağırılmasını sağlıyorsunuz. Çok dinamik ve her maç bittikten sonra hiç usnmadan kampa girip yenisine hazırlanıyorsunuz.

rinin dinamik yapısı, firmanın geleceğine yön veren stratejik kararlarda rol alma fikri, o zamanlar çiçeği burnunda son sınıf öğrencisi olan beni çok etkiledi. Heyecanla mezun olur olmaz-

hatta diplomamı bile henüz almamışken-ilaç firmalarına başvurmaya başladım ve ilk olarak Deva Holding'te ürün müdürü oldum. Ürün müdürü olarak ilk görevimde bir öksürük şurubunun lansmanını yaptım. Daha sonra Boehringer Ingelheim' da daha geniş pazarlarda yer alan iki ürünün lansmanını yaptım.

ACME:Sorumlu olduğunuz üründen ve bir ürün müdürü olarak gösterdiğiniz faaliyet-

lerden biraz bahseder misiniz?

Elif AYDIN: 92 yıllık geçmişi olan Abdi İbrahim İlaç, son iki yıldır Türk ilaç sektörünün lideri konumundadır. Benim lansmanını yaptığım demans ilacı Çingobil Special ve citalopram

etken maddesi içeren antidepresan Citalol de Abdi İbrahim İlaç'ın sektörde büyümesine katkı sağlayan Merkezi Sinir Sistemi ürünlerinden. Çingobil Special'de de Citalol'de de girdiğimiz pazarlarda farklılık yaratmak bizim hep ilk hedefimiz oldu. Diğer sektörlerden farklı olarak, ilaç sektöründe ürün müdürü olmanın bence çok ciddi sorumlulukları var.

Etik kurallara bağlı kalarak, insan sağlığına hizmet veren doktorlara hastalarını tedavi edecekleri ilaçlar hakkında bilgi vermek ve onları son bilimsel gelişmelerden haberdar etmek, mesleğimizin en önemli sorumluluk alanı. Futbolla aram pek yoktur ama şirket içinde pazarlama bölümünü ve dolayısıyla ürün müdürünü bir orta saha oyuncusuna benzetiyorum. Başta satış olmak üzere şirketin içindeki bütün departmanlarla (Ruhsatlama, Satınalma, Üretim,...) paslaşıp, sonuçta topun kaleye atılması için koşturan forvetlere son pası atarak, takım halinde gol diye bağırılmasını sağlıyorsunuz. Çok dinamik ve her maç bittikten sonra hiç usanmadan kampa girip yenisine hazırlanıyorsunuz. Bunun yanı sıra ürün müdürü olarak beni en çok tatmin eden unsur, benim ürünümün tanıtımı için aylar öncesinden hazırladığım veya planladığım bir projenin veya kampanyanın, zamanı gelince, yurdun dört bir yanına ulaşması, bir anda doktorların masalarında, kliniklerin duvarlarında, dergilerde yer alması bana çok

heyecan veriyor. Yaptığım ziyaretlerde, başarılı geçen organizasyonlarda firma

Ürün müdürü olarak her çalan telefonu açmamız, her sorulan soruyu cevaplamamız işimizin vazgeçilmez kısmını oluşturuyor. Şirket içinde ilgili ürünün farklı departmanlara dağılmış bilgilerinin toplandığı kesişim noktası, bilgi merkezi ürün müdürüdür. Bu nedenle insan ilişkilerinde başarılı olmak pozisyonumuz için aranan bir özelliktir. Tıbbi satış mümessilleri, doktorlar, eczacılar, hastalar, çalıştığımız reklam ajansları, fabrikanın üretim-planlama departmanı, tanıtım firmaları ile aktif bir şekilde gün içinde görüşürüz

olarak verdiğimiz hizmetin kalitesinden doktorların duyduğu memnuniyeti görmek, çoğu zaman doğru yerde olmanın verdiği mutluluğu ve huzuru duymamı sağlıyor.

ACME: İşiniz gereği sürekli insanlarla iletişim halindesiniz. Bunun zorlukları ve keyifli tarafları neler?

Elif AYDIN: Evet, ürün müdürü olarak her çalan telefonu açmamız, her sorulan soruyu cevaplamamız işimizin vazgeçilmez kısmını oluşturuyor. Şirket içinde ilgili ürünün farklı departmanlara dağılmış bilgilerinin toplandığı kesişim noktası, bilgi merkezi ürün müdürüdür. Bu nedenle insan ilişkilerinde başarılı olmak pozisyonumuz için aranan bir özelliktir. Tıbbi satış mümessilleri, doktorlar, eczacılar, hastalar, çalıştığımız reklam ajansları, fabrikanın

Bugüne kadar hem beraber çalıştığım takım arkadaşlarım hem de sektörde tanıştığım diğer firmalarda çalışan ürün müdürlerini mesleklerine göre hiç ayırmadım. İlk alındığım işimin gazete ilanında doktor veya eczacı arandığı yazıyordu ama özgeçmişimi göndermekten ve gidip kendimi tanıtmaktan çekinmedim.

üretim-planlama departmanı, tanıtım firmaları ile aktif bir şekilde gün içinde

görüşürüz. Uzak şehirlere gider, büyük hastanelerden, ufak sağlık ocaklarına kadar ulaşılabildiğimiz yerlerdeki doktorlara verdiğimiz hizmetin bir parçası oluruz. Bu görüşmelerin her biri aslında daha kaliteli, daha yaratıcı çalışmalar ortaya çıkarmamızı ve firma olarak kendimizi değerlendirmemizi sağlar.

ACME: Meslek hayatınızda sizi en

çok zorlayan şeyler neler?

Elif AYDIN: Yaptığım işin yoğun temposu içinde ve özellikle pazara yeni ürün çıkaracağımız dönemlerde, koca bir kışın nasıl bu kadar hızlı geçip, yazın geldiğini sofraya gelen kirazdan anlamak şaşırtıcı oluyor.

ACME: İlaç sektöründeki çok mesleklik hakkındaki görüşünüz nedir?

Elif AYDIN: Bugüne kadar hem beraber çalıştığım takım arkadaşlarım hem de sektörde tanıştığım diğer firmalarda çalışan ürün müdürlerini mesleklerine göre hiç ayırmadım. İlk alındığım işimin gazete ilanında doktor veya eczacı arandığı yazıyordu ama özgeçmişimi göndermekten ve gidip kendimi tanıtmaktan çekinmedim. Demek ki her şeyden önemlisi insanın işverene

kendini kabul ettirmesi ve o işi en iyi şekilde yapacak donanıma sahip olduğunu göstermesi. Bu sebeptendir ki yaratıcılık, takım çalışması ve yöneticilik vasıflarının önde geldiği ürün müdürlüğü pozisyonunda, işletme mezun-

larının yanı sıra, kimya mühendisleri, doktorlar, eczacılar gibi farklı meslek

gruplarından insanlar azimle çalışıyor. Herkes birbirinden farklı bakış açıları öğreniyor ve pazarlamanın renkliliği de buradan geliyor.

ACME: İlaç sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Elif AYDIN: İlaç sektörü insan sağlığının korunması ve hastalıkların tedavi edilmesi için doktorlara hizmet ediyor. Yeni

nesil biyoteknolojik ve kişiye özel ilaç üretimi başlayıp yaygınlaştığında da ilaç sektörü canlılığını ve insan hayatına kattığı önemi sürdürecektir. Türkiye'de ilaç sektörü her geçen gün kendini daha fazla yenileyerek gelişiyor. Örneğin; Abdi İbrahim İlaç Ar-Ge yatırımlarına ayırdığı bütçesi ve Avrupa Birliği ülkelerine ilaç üretim müsaadesi almasıyla hem yurt içinde hem de yurt dışında önemli adımlar atıyor.

ACME: Başarı tanımınız nedir? Yalnızca çalışmak başarı için yeterli mi?

Elif AYDIN: Benim için başarı hem özel hayatımda hem de iş hayatımda hedeflerime ulaşmamdır. Başarmak için öncelikle istekli olmak ve hedefe nasıl ulaşılacağını planlayıp, bunun için eylem planını yapmak ve uygulamak gerekir.

ACME: Kendinizi başarılı buluyor musunuz?

Elif AYDIN: Yukarıda saydıklarımı doğru yaptığım zaman ve rüzgarı arkama aldığımda başardığımı hissediyorum.

ACME: Hayat felsefeniz nedir? İş ve özel hayatınızda sıkı sıkıya bağlı olduğunuz kurallar var mı yoksa yeri geldiğinde esneklik

gösterir misiniz?

Elif AYDIN: Hayat felsefem hiçbir

Yeni nesil biyoteknolojik ve kişiye özel ilaç üretimi başlayıp yaygınlaştığında da ilaç sektörü canlılığını ve insan hayatına kattığı önemi sürdürecektir. Türkiye'de ilaç sektörü her geçen gün kendini daha fazla yenileyerek gelişiyor. Örneğin; Abdi İbrahim İlaç Ar-Ge yatırımlarına ayırdığı bütçesi ve Avrupa Birliği ülkelerine ilaç üretim müsaadesi almasıyla hem yurt içinde hem de yurt dışında önemli adımlar atıyor.

zaman siyahlar ve beyazlar olmadığıdır. Mevlana'nın şu sözü de sorunuza cevabımı anlatacaktır: "Mum alevi ile başka bir mumu yaktığında ışığından bir şey kaybetmez."

ACME: Özeleştiri yapar mısınız? Kendinizde gördüğünüz olumsuz özellikler neler?

Elif AYDIN: İç görüsü yüksek bir insan olduğumu söylerler. Kendimi eleştirmekten kaçınmam, balık burcunun özelliğinden mi acaba, duygusal davranışlarımı azaltmak istiyorum.

ACME: İşiniz gereği oldukça sık seyahat ediyorsunuz ve kongrelere katılıyorsunuz. Bu seyahatler sırasında bizimle paylaşabileceğiniz ilginç bir olay yaşadınız mı hiç?

Elif AYDIN: Çenelde ürün müdürleri ve turizmciler için normal olan

Genelde ürün müdürleri ve turizmciler için normal olan ama bizim dışımızdaki kişilere anormal gelen bir durum sık sık seyahat edip otel değiştirdiğimde, sabah saatimin alarmı çaldığında etrafıma bakıp nerdeyim ben diyerek, kısa bir şaşkınlık ve afallama içine girdiğim oluyor.

ama bizim dışımızdaki kişilere anormal gelen bir durum sık sık seyahat edip otel değiştirdiğimde, sabah saatimin

alarmı çaldığında etrafıma bakıp nerdeyim ben diyerek, kısa bir şaşkınlık ve afallama içine girdiğim oluyor.

ACME: Yoğun çalışma temposu içerisinde kendinize zaman ayırabiliyor musunuz?

Elif AYDIN: Fırsat bulduğumda, yıllık izinlerim esnasında hobilerimi geliştirmeye çalışıyorum. Bu yaz hep istediğim

open-water dalış sertifikamı almayı başardım ve Alaçatı'da rüzgar sörfü yapmanın keyfini yaşadım. A2 ehliyetimi yeni aldım ama henüz motorsikletimi almadığım için aktif olarak kullanmıyorum, amacım güzel havalarda şehir trafiğinden bu sayede kaçmış olmak.

ACME: Sinema veya tiyatroya gitme fırsatı bulabiliyor musunuz?

Elif AYDIN: Sinemaya gitmek benim vazgeçilmezimdir. Her hafta vizyona giren filmleri takip etmek içinden sevdiğilerimi seçip, özellikle Almodovar, Tarantino, Greeneaway, Ferzan Özpetek, Fatih Akın'ın yönetmenliği yaptığı filmleri izlemeyi çok severim.

ACME: Kitap okumaya zaman ayırır mısınız? En son hangi kitabı okudunuz?

Elif AYDIN: Her zaman bir başucu kitabım vardır, Beyoğlu'ndaki kitapçılardan gezip kitap almayı çok severim. Özellikle Amin Amalouf, Jamal Mahjoub, Orhan Pamuk'un kitaplarını okumayı çok severim. Aynı zamanda Martin Mystere çizgi romanlarını

uçak seyahatlerinde okumaktan zevk alırım. Şimdi Amin Malaouf'un "Yolların Başlangıcı" adlı kitabını okuyorum. □